

## DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN .....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
KATA PENGANTAR .....	iii
ABSTRAK.....	vi
ABSTRACT.....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv
DAFTAR TABEL.....	xvii
DAFTAR GAMBAR .....	xx
BAB I .....	1
PENDAHULUAN .....	1
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Identifikasi Masalah .....	2
1.3. Solusi .....	4
1.4. Bisnis Yang Ditawarkan.....	5
1.5. Visi Misi Perusahaan.....	6
BAB II.....	8
ANALISA LINGKUNGAN BISNIS.....	8
2.1. <i>Framework</i> .....	8
2.2. Analisa PEST .....	8
2.2.1. Politik .....	8
2.2.2. Ekonomi .....	10
2.2.3. Sosial .....	10
2.2.4. Teknologi .....	11
2.3. <i>Competitive Forces</i> .....	12
2.3.1. Persaingan antar unit-unit di dalam industri .....	13
2.3.1.1. Jumlah Pemain (Bobot 0,4 dan Indeks 1) .....	13
2.3.1.2. <i>Growth</i> (Bobot 0,2 dan Indeks 1).....	14
2.3.1.3. Diferensiasi Produk (Bobot 0,1 dan Indeks 1) .....	14
2.3.1.4. <i>Exit Barrier</i> (Bobot 0,3 dan Indeks 3) .....	15
2.3.2. Resiko masuknya pesaing baru .....	15

2.3.2.1. <i>Economies of Scale</i> (Bobot 0,2 dan Indeks 2).....	15
2.3.2.2. Akses Pendatang Baru (Bobot 0,2 dan Indeks 1).....	16
2.3.2.3. <i>Capital Requirement</i> (Bobot 0,3 dan Indeks 3) .....	16
2.3.2.4. <i>Distribution Channel</i> (Bobot 0,1 dan Indeks 1).....	17
2.3.2.5. <i>Government Regulation</i> (Bobot 0,2 dan Indeks 3) .....	17
2.3.3. Kemampuan Tawar Menawar Dari Pembeli.....	18
2.3.3.1. Penetapan Harga Pembeli (Bobot 0,1 dan Indeks 1).....	18
2.3.3.2. Jumlah Pembeli (Bobot 0,6 dan Indeks 3) .....	19
2.3.3.3. <i>Switching Cost</i> (Bobot 0,3 dan Indeks 2).....	19
2.3.4. Kemampuan Tawar Menawar Dari Pemasok .....	20
2.3.4.1. Penetapan Harga Pemasok (Bobot 0,6 dan Indeks 3) .....	20
2.3.4.2. <i>Forward Integration Capability</i> (Bobot 0,4 dan Indeks 2).....	20
2.3.5. Ancaman Jasa Pengganti.....	20
2.3.5.1. Harga dan Kualitas (Bobot 0,6 dan Indeks 1) .....	20
2.3.5.2. <i>Switching Cost</i> (Bobot 0,4 dan Indeks 1).....	21
2.3.6. Analisa Porter.....	21
2.4. Analisis Matriks EFE .....	23
BAB III .....	25
ANALISA FAKTOR INTERNAL .....	25
3.1. <i>Framework</i> .....	25
3.2. <i>Resources</i> .....	25
3.3. <i>Capabilities</i> .....	26
3.4. Penilaian .....	26
3.5. IFE Matriks.....	29
BAB IV .....	30
RENCANA STRATEJIK .....	30
4.1. <i>Framework</i> .....	30
4.2. <i>Establish Objectives</i> .....	30
4.2.1. <i>Establish short-term objectives</i> .....	30
4.2.2. <i>Establish mid-term objectives</i> .....	31
4.2.3. <i>Establish long-term objectives</i> .....	31
4.3. <i>Input Stage</i> .....	31
4.3.1. <i>External Factor Evaluation</i> (EFE) Matriks .....	31

4.3.2.	IFE Matriks .....	33
4.3.3.	CPM ( <i>Competitive Profile Matrix</i> ) .....	34
4.4.	<i>Matching Stage</i> .....	35
4.4.1.	Matrik SWOT .....	35
4.4.2.	Matriks Internal Eksternal ( <i>Nine Cell IE</i> matriks) .....	39
4.5.	<i>Decision Stage</i> .....	39
4.5.1.	Matriks Perencanaan Stategis Kuantitatif (QSPM).....	40
4.6.	<i>Business Canvas Model</i> .....	42
4.6.1.	<i>Customer Segments</i> .....	43
4.6.2.	<i>Value Proposition</i> .....	43
4.6.3.	<i>Channels</i> .....	44
4.6.4.	<i>Customer Relationship</i> .....	44
4.6.5.	<i>Revenue Stream</i> .....	44
4.6.6.	<i>Key Resources</i> .....	44
4.6.7.	<i>Key Activities</i> .....	44
4.6.8.	<i>Key Partner</i> .....	45
4.6.9.	<i>Cost Structure</i> .....	45
BAB V .....		46
STRATEGI PEMASARAN .....		46
5.1.	<i>Framework</i> .....	46
5.2.	Tujuan dan Sasaran .....	46
5.2.1.	Tujuan Pemasaran .....	46
5.2.2.	Sasaran Pemasaran .....	47
5.3.	Strategi.....	47
5.3.1.	<i>Segmenting</i> .....	47
5.3.1.1.	<i>Geographic</i> .....	47
5.3.1.2.	<i>Demographic</i> .....	48
5.3.1.3.	<i>Operating Variables</i> .....	49
5.3.1.4.	<i>Purchasing approaches</i> .....	50
5.3.1.5.	<i>Situational Factors</i> .....	50
5.3.2.	<i>Targeting</i> .....	51
5.3.3.	<i>Positioning</i> .....	52
5.4.	Taktik Marketing .....	53

5.4.1.	<i>Networking</i> .....	53
5.4.2.	<i>Interaction</i> .....	54
5.4.3.	<i>Common Interest</i> .....	55
5.4.4.	<i>Experience</i> .....	56
5.5.	<i>Sales</i> .....	57
5.5.1.	Menentukan Struktur Dan Peran Tenaga Penjualan. ....	57
5.5.2.	Meningkatkan Keahlian Tenaga Penjual .....	57
5.5.2.1.	Perekutan Pegawai.....	57
5.5.2.2.	<i>Learning and Development</i> .....	57
5.5.3.	Kontrol Performa .....	58
5.5.4.	Revenue stream .....	58
5.6.	<i>Net Marketing Contribution (NMC)</i> .....	59
BAB VI .....		62
<b>STRATEGI OPERASIONAL.....</b>		<b>62</b>
6.1.	<i>Framework</i> .....	62
6.2.	Tahapan Pendirian Bisnis .....	63
6.2.1.	Perizinan.....	63
6.2.2.	Lokasi.....	64
6.3.	Tujuan dan Sasaran Operasi .....	65
6.3.1.	Tujuan Operasi .....	65
6.3.2.	Sasaran Operasi.....	65
6.4.	Desain Operasi .....	65
6.4.1.	Pengangkutan Limbah B3 .....	66
6.4.2.	Tempat Penyimpanan Sementara (TPS) .....	67
6.4.3.	Pengolahan Limbah B3 .....	68
6.4.4.	Penimbunan Residu Hasil Olah .....	72
6.4.5.	<i>Reporting</i> .....	72
6.4.6.	<i>Tracking System</i> .....	75
6.4.7.	Tata Letak Pabrik / Kantor.....	76
6.5.	Penghantaran Operasi.....	77
6.5.1.	Rantai Pasok.....	77
6.5.2.	Perencanaan .....	77
6.5.2.1.	Peralatan dan Perlengkapan .....	77

6.5.2.2. Tenaga Kerja .....	78
6.5.2.3. Biaya Operasional .....	78
6.5.3. Manajemen Kualitas .....	81
BAB VII.....	82
SUMBER DAYA MANUSIA.....	82
7.1. <i>Framework</i> .....	82
7.2. Tujuan dan Sasaran <i>Human Capital</i> .....	82
7.2.1. Tujuan Perusahaan .....	82
7.2.2. Sasaran Manajemen SDM.....	82
7.2.2.1. Sasaran Jangka Pendek .....	83
7.2.2.2. Sasaran Jangka Menengah dan Panjang .....	83
7.3. Budaya dan Nilai Perusahaan .....	83
7.3.1. Artifact .....	83
7.3.1.1. Logo Perusahaan.....	83
7.3.1.2. Kondisi Lingkungan Kerja .....	84
7.3.1.3. Seragam Karyawan.....	84
7.3.2. Nilai Perusahaan .....	84
7.3.3. Asumsi .....	85
7.4. Struktur Organisasi.....	87
7.5. Perencanaan SDM .....	90
7.5.1. Perekruit Pegawai.....	90
7.5.2. Pelatihan dan Pengembangan.....	91
7.5.3. Sistem Kompensasi .....	92
7.5.4. Evaluasi Pekerjaan .....	93
7.5.5. Pemutusan Hubungan Kerja.....	93
7.5.6. Hubungan Industrial.....	94
7.6. Biaya SDM .....	94
BAB VIII.....	96
STRATEGI KEUANGAN.....	96
8.1. <i>Framework</i> .....	96
8.2. Tujuan dan Sasaran Strategi Keuangan .....	96
8.2.1. Tujuan Keuangan .....	96
8.2.2. Sasaran Keuangan .....	97

8.2.2.1. Sasaran Jangka Pendek .....	97
8.2.2.2. Sasaran Jangka Menengah dan Panjang .....	97
8.3. Elemen Perencanaan Keuangan .....	97
8.3.1. Perencanaan Pendapatan .....	98
8.3.2. Perencanaan Biaya Terkait ( <i>Planning of Expenses</i> ) .....	98
8.3.2.1. Biaya Produksi ( <i>Production Cost</i> ) .....	98
8.3.2.2. Beban Umum & Administrasi (General & Administration Expense) .....	99
8.3.3. Perencanaan Investasi (CAPEX) .....	99
8.3.3.1. Tahap Pra Operasi .....	100
8.3.3.2. Tahap Operasi .....	101
8.3.4. Perencanaan Kebutuhan Modal (OPEX) .....	101
8.3.5. Perencanaan Pembiayaan .....	102
8.3.5.1. Struktur Modal .....	102
8.4. Proyeksi Keuangan.....	104
8.4.1. Proyeksi Laba Rugi .....	104
8.4.2. Proyeksi Laporan Neraca .....	106
8.4.3. Proyeksi Laporan Arus Kas .....	109
8.5. Analisis Kelayakan Investasi.....	112
8.5.1. <i>Return on Investment</i> (ROI) .....	112
8.5.2. <i>Net Present Value</i> (NPV) .....	114
8.5.3. <i>Payback Period</i> (PBP) .....	115
8.5.4. <i>Internal Rate of Return</i> (IRR) .....	116
8.6. Analisis Kinerja Keuangan.....	117
8.6.1. Rasio Likuiditas .....	117
8.6.2. Rasio Aktifitas.....	118
8.6.2.1. Rasio Solvabilitas atau Rasio Struktur Modal atau Rasio <i>Leverage</i> .....	119
8.6.2.2. Rasio <i>Profitabilitas</i> .....	119
BAB IX .....	121
MANAJEMEN RISIKO .....	121
9.1. <i>Framework</i> .....	121
9.2. Tujuan dan Sasaran Manajemen Risiko .....	121
9.2.1. Tujuan Risiko .....	121
9.2.2. Sasaran Risiko .....	122

9.3.	Kerangka Manajemen Risiko .....	122
9.4.	Proses Manajemen Risiko .....	122
9.4.1.	Komunikasi dan Konsultasi .....	123
9.4.2.	Lingkup, Konteks dan Kriteria.....	123
9.4.3.	Penilaian Risiko .....	123
9.4.3.1.	Identifikasi Risiko .....	123
9.4.3.2.	Analisa Risiko .....	124
9.4.3.3.	Evaluasi Risiko .....	124
9.4.4.	Perlakuan Risiko .....	124
9.4.5.	Pencatatan dan Pelaporan.....	125
9.4.6.	Pemantauan dan Tinjauan .....	125
	DAFTAR PUSTAKA .....	126
	LAMPIRAN.....	128

## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 2.1. Produk Hukum/ Peraturan Pemerintah perihal limbah B3.....	129
Lampiran 2.2. Nama-nama Lembaga Swadaya Masyarakat .....	130
Lampiran 2.3. Alur proses pembuatan ijin limbah B3.....	131
Lampiran 5.1. Kuesioner Wawancara Responden 1.....	132
Lampiran 5.2. Tugas dan Tanggung Jawab Departemen penjualan .....	134
Lampiran 5.3. Kriteria Untuk Tenaga Penjualan.....	137
Lampiran 5.4. Kontrol Performa Marketing .....	137
Lampiran 5.5. Revenue Stream Bulanan .....	138
Lampiran 5.6. Biaya Marketing Bulanan .....	141
Lampiran 6.1. Proses Pembuatan Perusahaan .....	143
Lampiran 6.2. Syarat Pembuatan Perusahaan.....	144
Lampiran 6.3. Persyaratan Administrasi dan Teknis Transporter .....	145
Lampiran 6.4. Tata cara pengemasan limbah B3 medis .....	146
Lampiran 6.5. SOP Pengangkutan Limbah B3 Medis dari pelanggan ke TPS	147
Lampiran 6.6. SOP Pengangkutan Limbah B3 Medis dari TPS ke Pabrik .....	147
Lampiran 6.7. SOP Pengangkutan Limbah B3 Medis dari TPS ke Pabrik .....	148
Lampiran 6.8. Ketentuan Permohonan Izin TPS .....	148
Lampiran 6.9. Tempat Penyimpanan Sementara .....	149
Lampiran 6.10. Tata cara Penggunaan <i>Incinerator</i> .....	150
Lampiran 6.11. Contoh <i>Reporting</i> Tahunan .....	151
Lampiran 6.12. Manifes Limbah B3.....	152
Lampiran 6.13. <i>Man Power</i> Operasional.....	153
Lampiran 6.14. Jadwal Kerja Tenaga Kerja Operasional.....	153
Lampiran 6.15. Biaya Operasional .....	154
Lampiran 6.16. Fitur Tracking System.....	158
Lampiran 6.17. Form Permohonan Kode Manifes ke KLHK .....	160
Lampiran 6.18. Penentuan Lokasi TPS .....	162

Lampiran 6.19. <i>Project Timeline</i> .....	162
Lampiran 6.20. Spesifikasi APD Karyawan.....	163
Lampiran 7.1. Job Specification .....	164
Lampiran 7.2. Job Description.....	166
Lampiran 7.3. Prosedur Penerimaan Karyawan .....	181
Lampiran 7.4. Status, Hak dan Kewajiban Kepegawaian .....	181
Lampiran 7.5. Form Penilaian Karyawan (Contoh) .....	185
Lampiran 7.6. Biaya SDM Bulanan .....	188
Lampiran 7.7. Pencegahan dan Pengendalian Tindakan Fraud .....	193
Lampiran 8.1. Yearly Profit and Loss .....	194
Lampiran 8.2. Monthly Profit and Loss.....	197
Lampiran 8.3. Monthly Balance Sheet .....	205
Lampiran 8.4. Monthly Sales & Administration .....	220
Lampiran 8.5. Monthly Cash Flow .....	225
Lampiran 9.1. <i>Risk Register</i> .....	240
Lampiran 9.2. Matriks quantitative risk map PT KLK .....	244

## DAFTAR TABEL

### BAB II

Tabel 2.1. Tabel <i>Opportunity</i> dan <i>Threat</i> Pada Faktor Politik .....	9
Tabel 2.2. Tabel <i>Opportunity</i> dan <i>Threat</i> Pada Faktor Ekonomi .....	10
Tabel 2.3. Tabel <i>Opportunity</i> dan <i>Threat</i> Pada Faktor Sosial .....	11
Tabel 2.4. Tabel <i>Opportunity</i> dan <i>Threat</i> Pada Faktor Teknologi .....	12
Tabel 2.5. Matriks Lima Kekuatan Porter .....	21
Tabel 2.6. Hasil Pengukuran Matriks Lima Kekuatan Porter.....	22
Tabel 2.7. Kondisi Eksternal Perusahaan .....	24

### BAB III

Tabel 3.1. <i>Resources</i> PT KLK .....	25
Tabel 3.2. <i>Capabilities</i> PT KLK.....	26
Tabel 3.3. Perhitungan <i>Resources</i> dan <i>Capabilities</i> .....	27
Tabel 3.4. Matriks Evaluasi Faktor Internal PT Kelola Lingkungan Kita.....	29

### BAB IV

Tabel 4.1. Matriks Evaluasi Faktor Eksternal PT Kelola Lingkungan Kita .....	32
Tabel 4.2. Matriks Evaluasi Faktor Internal PT Kelola Lingkungan Kita.....	33
Tabel 4.3. Matriks Kompetitif Profile .....	34
Tabel 4.4. Matriks SWOT PT KLK.....	37
Tabel 4.5. Matriks Perencanaan Strategi Kuantitatif .....	41

### BAB V

Tabel 5.1. Jumlah RS di Indonesia per region .....	48
Tabel 5.2. Jumlah RS di Indonesia berdasarkan Akreditasi .....	49
Tabel 5.3. Jumlah RS di Indonesia berdasarkan kelas.....	50
Tabel 5.4. Data Jasa PT Kelola Lingkungan Kita .....	51
Tabel 5.5. Jumlah RS Kelas A & B dengan Akreditasi Paripurna & utama berdasarkan region. ....	52
Tabel 5.6. Harga pengolahan limbah B3 medis dalam satuan kilogram .....	56

Tabel 5. 7Aktivitas pengembangan dan Monitoring .....	57
Tabel 5.8. <i>Revenue Stream</i> Tahunan .....	59
Tabel 5.9. Biaya Marketing .....	60
Tabel 5.10. <i>Net Marketing Contribution</i> PT KLK. ....	60
<b>BAB VI</b>	
Tabel 6.1. Penentuan Lokasi <i>Workshop / Pabrik</i> PT. KLK.....	64
Tabel 6.2. Spesifikasi Mesin Insinerator .....	71
Tabel 6.3. Kebutuhan Bahan Bakar dan Listrik .....	71
Tabel 6.4. Baku Mutu Emisi Udara Insinerator.....	72
Tabel 6.5. Manifest B3 Medis .....	73
Tabel 6.6. Manfaat <i>Tracking System</i> .....	75
Tabel 6.7. <i>Machine list</i> .....	78
Tabel 6.8. Biaya Pra Operasional .....	79
Tabel 6.9. Investasi Awal .....	79
Tabel 6.10. Proyeksi Biaya Operasional.....	80
<b>BAB VII</b>	
Tabel 7.1. <i>Job Specification</i> .....	89
Tabel 7.2. Daftar Kompensasi PT KLK .....	92
Tabel 7.3. <i>Appraisal Table</i> .....	93
<b>BAB VIII</b>	
Tabel 8.1. Beban Produksi, Umum dan Administrasi .....	99
Tabel 8.2. Perencanaan Investasi (CAPEX) .....	100
Tabel 8.3. Biaya Tahap Operasi .....	101
Tabel 8.4. Perencanaan Kebutuhan Modal .....	102
Tabel 8.5. Struktur Modal.....	103
Tabel 8.6. Struktur Modal kerja Opsi Kedua.....	103
Tabel 8.7. Struktur Modal kerja Opsi Kedua Paket B .....	104
Tabel 8.8. Daftar Perusahaan Ventura/ Investor.....	104
Tabel 8.9. Proyeksi Laporan Laba Rugi .....	105
Tabel 8.10. Proyeksi Neraca .....	107

Tabel 8.11. Proyeksi Laporan Arus Kas .....	110
Tabel 8.12. Tingkat <i>Return on Investment</i> .....	113
Tabel 8.13. Perhitungan NPV PT KLK .....	114
Tabel 8.14. Perhitungan <i>Payback Period</i> PT KLK .....	115
Tabel 8.15. Perhitungan IRR PT KLK .....	116
Tabel 8.16. Hasil Analisa Kelayakan Investasi .....	117
Tabel 8.17. Rasio Likuiditas .....	118
Tabel 8.18. Rasio Aktifitas .....	118
Tabel 8.19. Rasio Solvabilitas atau Rasio <i>Leverage</i> .....	119
Tabel 8.20. Rasio Profitabilitas .....	119
Tabel 8.21. Hasil Analisa Kinerja Keuangan .....	120
<b>BAB IX</b>	
Tabel 9.1. <i>Qualitative Risk Map</i> .....	124
Tabel 9.2. Tingkatan Risiko.....	125

## DAFTAR GAMBAR

### BAB I

Gambar 1.1. Alur proses bisnis.....	4
Gambar 1.2. Logo PT Kelola Lingkungan Kita .....	7

### BAB II

Gambar 2.1. <i>Framework</i> Analisa Lingkungan Bisnis .....	8
Gambar 2.2. Susunan Bertingkat Proses Limbah .....	18
Gambar 2.3. Grafik Pertumbuhan Rumah sakit di Indonesia.....	19
Gambar 2.4. Analisa <i>Competitive forces</i> .....	23

### BAB III

Gambar 3.1. <i>Framework</i> Analisa Faktor Internal.....	25
Gambar 3.2. Resouces and Capabilities Calculation .....	28

### BAB IV

Gambar 4.1. <i>Framework</i> Rencana Stratejik .....	30
Gambar 4.2. Profile Lingkungan <i>Internal</i> dan <i>External</i> .....	39
Gambar 4.3. <i>Business Canvas Model</i> PT Kelola Lingkungan Kita.....	43

### BAB V

Gambar 5.1. <i>Framework</i> Strategi Pemasaran .....	46
Gambar 5.2. Pertumbuhan RS per Regional.....	48
Gambar 5.3. Jalur Distribusi Target Pasar .....	51
Gambar 5.4. <i>Positioning</i> PT KLK .....	53

### BAB VI

Gambar 6.1. <i>Framework</i> Strategi Operasional .....	62
Gambar 6.2. Stiker Kemasan Limbah.....	66
Gambar 6.3. Rute Transporter .....	66
Gambar 6.4. Tempat Penyimpanan Limbah Sementara .....	67
Gambar 6.5. Mesin Insenerator .....	68
Gambar 6.6. Service Blueprint .....	69
Gambar 6.7. Proses Insinerator.....	70

Gambar 6.8. Kemasan Limbah .....	72
Gambar 6.9. Pelaporan PT KLK.....	73
Gambar 6.10. Alur Penerima Manifes .....	74
Gambar 6.11. Alur Pelaporan Ke KLHK .....	74
Gambar 6.12. <i>Website</i> PT Kelola Lingkungan Kita .....	75
Gambar 6.13. <i>Design Tracking System</i> .....	76
Gambar 6.14. <i>Layout Workshop</i> .....	77
BAB VII	
Gambar 7.1. <i>Framework</i> manajemen strategis dalam MSDM .....	82
BAB VIII	
Gambar 8.1. Konsep <i>Framework</i> Manajemen Keuangan .....	96
BAB IX	
Gambar 9.1. <i>Framework</i> Manajemen Risiko .....	121